

# **Senior Salesperson / Senior Vertrieb - Berlin (Homeoffice von einer anderen Stadt in Deutschland möglich)**

**Unternehmen:** Generation Robots GmbH, Mitglied der NGX Robotics Group

**Standort:** Position basiert in Deutschland, Tochtergesellschaft in Berlin (Homeoffice von einer anderen Stadt in Deutschland möglich)

**Vertragsart:** Vollzeit

**Startdatum:** So bald wie möglich

## **Über uns:**

Generation Robots ist ein führendes Unternehmen im Bereich der Robotik mit Sitz in Frankreich und einer Tochtergesellschaft in Berlin. Wir entwickeln und vertreiben innovative Robotiklösungen für Unternehmen, akademische Institutionen und Forschungszentren weltweit. Unsere Website gehört zu den meistbesuchten in der Robotikbranche und ist in vier Sprachen verfügbar, was unsere internationale Präsenz und unser Engagement für Innovation widerspiegelt.

Zur Unterstützung unseres Wachstums suchen wir einen Senior Salesperson, der unser Verkaufsteam verstärkt und das Geschäft in Deutschland weiter ausbaut.

## **Stellenbeschreibung:**

Als Senior Salesperson sind Sie verantwortlich für die Prospektion, den Verkauf und die Betreuung Ihres Kundenportfolios. Sie arbeiten eng mit unserem Vertriebsteam zusammen, um Geschäftsbeziehungen aufzubauen, unsere Roboterprodukte zu verkaufen und maßgeschneiderte Angebote für die jeweiligen Kundenanforderungen zu erstellen.

Diese Position bietet die Möglichkeit, remote von einer anderen Stadt in Deutschland aus zu arbeiten.

## **Ihre Hauptaufgaben:**

- Akquise neuer Kunden (Unternehmen, Universitäten, Forschungszentren) und Identifikation von Verkaufschancen.
- Präsentation und Demonstration unserer Roboterprodukte bei potenziellen Kunden, um deren spezifische Bedürfnisse zu erfüllen.
- Erstellung detaillierter Angebote und kommerzieller Vorschläge entsprechend den Anfragen der Kunden.
- Verhandlung der Verkaufsbedingungen und Abschluss von Verträgen.
- Betreuung und Pflege Ihrer Kunden während des gesamten Verkaufszyklus.
- Aufbau langfristiger und vertrauensvoller Kundenbeziehungen.
- Aktive Mitwirkung bei der Erreichung der Verkaufsziele.

**Gesuchtes Profil:**

- Sie sind zweisprachig in Deutsch und verfügen über gute Englischkenntnisse. Französischkenntnisse sind von Vorteil.
- Sie haben umfangreiche Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in den Bereichen Technologie, Robotik oder Industrie.
- Sie sind autonom, motiviert und ergebnisorientiert.
- Sie besitzen hervorragende Fähigkeiten in Prospektion, Verkauf und Verhandlungsführung.
- Sie sind organisiert und fühlen sich in einem dynamischen Umfeld wohl.
- Sie sind ein/e Proaktive/r Verkäufer/in, die/der Herausforderungen gerne annimmt und Eigeninitiative zeigt.

**Warum Sie uns beitreten sollten:**

- Werden Sie Teil eines innovativen Unternehmens, das die Zukunft der Robotik mit fortschrittlichen Lösungen gestaltet.
- Beteiligen Sie sich am Wachstum eines internationalen Unternehmens mit 17 Jahren Erfahrung und einer der bekanntesten Plattformen der Branche.
- Genießen Sie eine flexible Arbeitsumgebung, mit der Möglichkeit, von einer anderen Stadt in Deutschland aus zu arbeiten, für eine bessere Work-Life-Balance.
- Profitieren Sie von einem attraktiven Gehaltspaket, leistungsbezogenen Boni und beruflichen Entwicklungsmöglichkeiten.
- Arbeiten Sie in einem dynamischen Team, das Ihre Erfolge anerkennt und feiert.

**So bewerben Sie sich:**

Sind Sie bereit, Ihre Verkaufsexpertise in einem innovativen und wachstumsorientierten Unternehmen einzubringen? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Senden Sie uns Ihren Lebenslauf sowie ein Motivationsschreiben, in dem Sie Ihre Erfahrungen, Gehaltsvorstellungen und Verfügbarkeit an [services@generationrobots.com](mailto:services@generationrobots.com), zu Händen von Nicolas Piot, mitteilen.